



Kovartek Oy on teollisuuden laitetoimittaja, jonka tuotevalikoimaan kuuluu muun muassa venttiileitä, putkiliittimiä ja painemittareita. Edustamiemme tuotteita toimitetaan energia-, prosessi- ja elintarviketeollisuuteen, risteilyaluksille, kaivoksille, konepajoille ja mitä moninaisimpiin erikoissovelluksiin. Viihtyisät toimitilamme sijaitsevat Kalske-yritystalossa Vantaan Kaivokselassa.

Kovartek Oy on osa tekniseen tukkukauppaan keskittyvää Wermundsen Groupia. Groupin liikevaihto on noin 30m€ ja meillä työskentelee yli 100 alan ammattilaista. Kovartek Oy toimii omana yksikkönään omissa toimitiloissaan viiden ammattilaisen vahvuudella. Sisaryhtiöitämme ovat Wexon Oy, Solotop Restaone Oy ja Gistele Oy.

Haemme nyt

Teknistä myyjää

Haluatko kehittyä teknisen myynnin ammattilaiseksi tai oletko jo saanut kannuksesi alalta? Ovatko termit painelähetin, laippaliitos, tarkkuusteräsputki, NPT-kierre tai materiaalitodistus sinulle tuttuja? Onko sinulla tekniikan alan koulutus ja/tai työkokemusta soveltuvalta alalta? Jos vastasit kyllä, saatat olla etsimämme henkilö!

Tehtävän kuvaus

Monipuolisiin tehtäviisi kuuluvat mm. aktiivinen myyntityö, tarjouslaskenta, uusasiakashankinta ja osallistuminen alan messutapahtumiin. Edustamamme tuotteet ovat erittäin laadukkaita ja omalla erikoisalallaan tunnetuimpia tuotemerkkejä. Asiakaskuntamme toimii lähes kaikilla teollisuuden aloilla painottuen kuitenkin prosessi- ja energiateollisuuteen.

Myyntialueenasi on koko Suomi, joten tehtävä edellyttää matkustusvalmiutta.

Pienessä työyhteisössämme osallistut myös kaikkiin muihin yrityksen toimintoihin kuten markkinointiin, ostoihin ja tarvittaessa myös varastotoimiin.

Perehdytämme sinut tehtävään, ja tuotekoulutusta järjestämme sekä Suomessa että edustamiemme yritysten luona lähinnä Saksassa.

Tehtävässä raportoit Kovartek Oy:n toimitusjohtajalle.

Mitä toivomme sinulta

- Soveltuvaa koulutusta ja/tai työkokemusta
- Reipasta, oma-aloitteista asennetta ja hyviä sosiaalisia taitoja
- Mielellään aikaisempaa kokemusta suunnitelmallisesta teknisestä myyntityöstä
- Sujuvaa suomen ja englannin kielen suullista ja kirjallista taitoa
- Yleisimpien toimisto-ohjelmistojen hallintaa
- B-luokan ajokorttia, valmiutta ja halua matkustaa
- Hyvät itsensä johtamisen taidot

Mitä tarjoamme sinulle

- Vakituisen työsuhteen menestyvässä ja kasvavassa yrityksessä
- Joustavan työyhteisön sekä mahdollisuuden siirtyä tulevaisuudessa vaativampiin tehtäviin Wermundsen Groupin sisällä
- Hyvät työsuhte-edut: ePassi (lounas- ja hyvinvointietu), kuntosalietu, laajennettu työterveys sekä mahdollisuus autoetuun

Kiinnostuitko? Lähetä hakemuksesi ja CV:si osoitteeseen hr@wermundsen.com.

Lisätietoja tehtävästä antaa toimitusjohtaja Petri Koponen petri.koponen@kovartek.fi ja Groupin HR-päällikkö sanna.ahlbom@wermundsen.fi